



НЕДЕЛЯ ЭКСПЕДИТОРА В БЕЛАРУСИ 2024 (11-15 НОЯБРЯ 2024 Г.)

для руководителей и специалистов транспортно-экспедиционных компаний,
логистических организаций, перевозчиков, а также грузовладельцев

СЕМИНАР «ПРАКТИКА ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ТРАНСПОРТНО-ЭКСПЕДИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ» (11 НОЯБРЯ 2024 Г.)

Семинар ориентирован на начальников и специалистов юридических отделов транспортно-экспедиционных компаний, перевозчиков и логистических организаций

АВТОР СЕМИНАРА ПО ЮРИДИЧЕСКОМУ СОПРОВОЖДЕНИЮ ТЭД:

Элина Кунцевич – известный в Беларуси юрист-транспортник (стаж – более 30 лет), специализация – транспортное право. Работала адвокатом Адвокатского бюро «Кунцевич, Бенсман и партнеры» (до 2021 г.). С 2021 года юрист ООО «ТРД Логистик». Специализация – транспортное право, экономическое и гражданское право, споры субъектов хозяйствования, юрист-транспортник, стаж с 1994 г.

Дмитрий Кравченко – адвокат специализированной юридической консультации г. Минска «Экономика Имущество Инвестиции» Минской городской коллегии адвокатов.

По окончании семинара выдается сертификат о прохождении курса по правовому регулированию транспортно-экспедиционной деятельности

ПРОГРАММА СЕМИНАРА (ЮРИСТЫ) 11 НОЯБРЯ 2024 Г. (ЮРИДИЧЕСКИЙ ДЕНЬ)

9.00 – 9.30	Регистрация участников, приветственный кофе
9.30 – 10.30	Практика организации договорной работы в транспортно-экспедиционной компании (ТЭК). Правовое регулирование договоров перевозки и транспортной экспедиции. На что обратить внимание юристам транспортно-экспедиционных компаний. Ведение договорной работы. Разбор ошибок, которые на стадии заключения договора приводят к судебным разбирательствам. Примеры из судебной практики. Ответы на вопросы участников семинара.
10.30 – 12.00	Новеллы гражданского законодательства. Изменения в порядке расчета и взыскания пени, процентов. Новеллы в защите деловой репутации. Направление юридически значимых сообщений. Переговоры при заключении договора. Односторонний отказ от договора. Новые виды договоров.
12.00 – 12.20	Кофе-пауза
12.20 – 14.00	Споры с резидентами Республики Беларусь. Практика досудебного разрешения споров. Судебная практика, вытекающая из договора перевозки груза (опоздания, порча, утрата груза, кражи, неоплата фрахта и др.). Ответы на вопросы участников семинара.
14.00 – 14.20	Кофе-пауза
14.20 – 16.00	Споры с резидентами Российской Федерации, Казахстана, Китая. Досудебное урегулирование и судебная практика. Примеры из судебной практики. Ответы на вопросы участников семинара.

16.00 – 16.20	Кофе-пауза
16.20 – 17.50	Разбор конкретных дел с участниками семинара. Ответы на вопросы и разбор конкретных дел и ситуаций участников семинара.
17.50 – 18.00	Подведение итогов семинара. Вручение сертификатов

МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ

Адрес: г. Минск, ул. Притыцкого 156 (конференц-зал Green City Hotel)

СТОИМОСТЬ УЧАСТИЯ

Стоимость участия (юристы). [Счет](#)

Для членов Ассоциации «АИПЛ» - бесплатно

СЕМИНАР ПО МОРСКИМ КОНТЕЙНЕРНЫМ ПЕРЕВОЗКАМ (12-13 НОЯБРЯ 2024 Г.)

Семинар ориентирован на экспедиторов и грузовладельцев без опыта работы в морских контейнерных перевозках и начинающих специалистов, а также тех, кто хочет систематизировать свои знания в морских контейнерных перевозках

АВТОР СЕМИНАРА ПО МОРСКИМ КОНТЕЙНЕРНЫМ ПЕРЕВОЗКАМ:

Ольга Юркевич – специалист по организации контейнерных перевозок, зам. директора [ООО «АрсЛог»](#). Опыт работы в морских контейнерных перевозках 14 лет

По окончании семинара выдается сертификат о прохождении курса по морским контейнерным перевозкам

ПРОГРАММА СЕМИНАРА (МОРЕ)

12 НОЯБРЯ 2024 Г. (МОРЕ ДЕНЬ 1)

8.40 – 9.00	Регистрация участников, приветственный кофе
9.00 – 10.50	Введение, основные понятия. География перевозок. Типы и размеры контейнеров. VGM. Методы отслеживания контейнера в пути следования, основные аббревиатуры трекинга.
10.50 – 11.00	Кофе-пауза
11.00 – 12.50	Понятия «storage», «demurrage», «detention», «free time». Организация морской контейнерной перевозки.
12.50 – 13.00	Кофе-пауза
13.00 – 14.00	Поиск подрядчиков. Ответы на вопросы участников семинара.

13 НОЯБРЯ 2024 Г. (МОРЕ ДЕНЬ 2)

8.40 – 9.00	Приветственный кофе
9.00 – 10.50	Содержание и виды коносамента. Общая авария. Ответственность за груз, страхование
10.50 – 11.00	Кофе-пауза
11.00 – 12.50	Объем транспортно-экспедиционных услуг в контексте Инкотермс. Составляющие морского фрахта. Ценообразование FCL и LCL.
12.50 – 13.00	Кофе-пауза
13.00 – 14.00	Наземная доставка автомобильным и ж/д транспортом. Особенности вывоза предоплаченных FCL и LCL грузов. Ответы на вопросы участников семинара.
14.00	Подведение итогов семинара. Вручение сертификатов.

МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ

Адрес: г. Минск, ул. Притыцкого 156 (конференц-зал Green City Hotel)

СТОИМОСТЬ УЧАСТИЯ

Стоимость участия (море). [Счет](#)

Для членов Ассоциации «АИПЛ» - бесплатно

СЕМИНАР ПО АВИАПЕРЕВОЗКАМ ГРУЗОВ (ЭКСПЕДИЦИЯ) (12-13 НОЯБРЯ 2024 Г.)

Семинар рассчитан на экспедиторов и грузовладельцев как без опыта работы в авиаперевозках грузов, так и опытных специалистов

АВТОР СЕМИНАРА ПО АВИАПЕРЕВОЗКАМ ГРУЗОВ:

Марина Малишевская – консультант по работе с авиакомпаниями «ЭйДжи Хэндлинг». Стаж работы в авиаперевозках – более 20 лет.

По окончании семинара выдается сертификат о прохождении курса по авиаперевозкам грузов (экспедирование)

ПРОГРАММА СЕМИНАРА (АВИА)

12 НОЯБРЯ 2024 Г. (АВИА ДЕНЬ 1)

14.40 – 15.00	Регистрация участников, приветственный кофе
15.00 – 16.30	География авиаперевозок грузов в текущей ситуации. Требования к транспортно-экспедиционным компаниям, осуществляющим деятельность в области авиаперевозок грузов, предъявляемые Департаментом по авиации Республики Беларусь. Сертификат департамента по авиации. Организационные основы обеспечения авиационной безопасности грузовых воздушных перевозок.
16.30 – 17.30	Основные участники авиаперевозок грузов и практика взаимодействия с ними. Специфика используемых в авиафрайте условий поставок в соответствии с Инкотермс 2010, 2020. Представители зарубежных авиакомпаний (агентов авиакомпаний) в Республике Беларусь и практика взаимодействия с ними. Ответственность участников авиаперевозки, работа с претензиями.
17.30 – 17.50	Кофе-пауза
17.50 – 19.00	Практика приемки грузов к авиаперевозке. Особенности перевозки различных категорий грузов (легковесные (объемные), тяжеловесные и негабаритные, скоропортящиеся, ценные, опасные и др. грузы).

13 НОЯБРЯ 2024 Г. (АВИА ДЕНЬ 2)

14.40 – 15.00	Приветственный кофе
15.00 – 16.00	Заявка клиента, как основание для начала организации авиаперевозки. Особенности упаковки и маркировка грузов в авиаперевозках. Процедура вывоза грузов в ЕАЭС. Специфика работы аэропортов с ввозимыми грузами. Расходы за терминальную обработку груза, консолидация/расконсолидация.
16.00 – 17.30	Практика организации документооборота в авиаперевозках грузов. Виды авианакладных (Master Air WayBill, House Air Waybill) и практика их использования. Инструкция по заполнения грузовой авианакладной (Air WayBill).
17.30 – 17.50	Кофе-пауза
17.50 – 18.50	Практика бронирования тоннажа (квоты) для определенного груза в системах бронирования авиакомпаний. Процедуры бронирования через собственные агентства либо через агентов перевозчика. Интерлайн-соглашения. Отслеживание грузов в пути, трекинг Практика расчета стоимости грузовых авиаперевозок грузов, критерии веса, тарифы и дополнительные сборы.
18.50 – 19.00	Подведение итогов семинара, ответы на вопросы участников семинара. Вручение сертификатов

МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ

Адрес: г. Минск, ул. Притыцкого 156 (конференц-зал Green City Hotel)

СТОИМОСТЬ УЧАСТИЯ

Стоимость участия (авиа). [Счет](#)

Для членов Ассоциации «АИПЛ» - бесплатно

ТРЕНИНГ ПО ПРОДАЖАМ ТРАНСПОРТНО-ЭКСПЕДИЦИОННЫХ УСЛУГ

(14 НОЯБРЯ 2024 Г.)

Тренинг для менеджеров по продажам/специалистов по работе с клиентами/клиент-менеджеров (транспортно-экспедиционных компаний, компаний-перевозчиков, логистических операторов)

АВТОР ТРЕНИНГА ПО ПРОДАЖАМ:

Элла Брик – предприниматель, соучредитель транспортно-экспедиционной компании «Трансдэй» (Минск). Опыт создания и ведения собственного бизнеса с 2015 года. Опыт работы в транспортной логистике (личный опыт продаж) – более 15 лет.

По окончании тренинга выдается сертификат о прохождении курса по продажам транспортно-экспедиционных услуг

ПРОГРАММА ТРЕНИНГА (ПРОДАЖИ)

14 НОЯБРЯ 2024 Г. (ПРОДАЖИ)

9.30 Регистрация участников, приветственный кофе

10.00 Начало тренинга

Модуль 1: Личная эффективность

- Soft skills менеджера по продажам/работе с клиентами.
- Самомотивация.
- Продуктивность.

Результат прохождения модуля:

- Научитесь понимать, какие качества позволяют сделать работу более комфортной.
- Определите, что является вашим внутренним двигателем в работе.
- Узнаете, в чем заключается психологическая подготовка продавца.
- Несколько ключевых фактов, влияющих на успех в продажах.

Модуль 2: Организация продаж

- Предпродажная подготовка.
- Универсальная тактика в продажах.
- Управление отношениями с клиентами.
- Причины потерь клиентов.

Результат прохождения модуля:

- Узнаете, какие процессы позволяют минимизировать количество отказов в работе.
- Сформируете персональный алгоритм взаимодействия с клиентом.
- Узнаете типичные ошибки и причины потери клиентов.
- Освоите правила удержания клиента.

Модуль 3: Воронка продаж в транспортно-экспедиционной деятельности

- Холодный звонок.
- Выход на ЛПР.
- Получение запроса.
- Формирование коммерческого предложения.
- Получение обратной связи.
- Заключение договора.
- Первый заказ.
- Допродажа.

- Повторная продажа.

Результат прохождения модуля:

- Отработаете навыки взаимодействия и повышения результативности на всех этапах воронки продаж.
- Освоите правила составления ИП, КП, ведения деловой переписки.
- Получите шаблоны формирования запросов.

Модуль 4: Этапы продаж

- Установление контакта с клиентом.
- Формирование потребностей.
- Презентация услуг компании.
- Снятие возражений.
- Завершение сделки.

Результат прохождения модуля:

- Освоите техники установления контакта.
- Сможете управлять диалогом.
- Отработаете методику формирования потребностей.
- Поймете, как презентовать компанию таким образом, чтобы не провоцировать отказ.

Модуль 5: Работа с возражениями

- Прохождение секретаря.
- Начало разговора с ЛПР.
- Типичные ошибки при работе с возражениями.
- Работа со следующими возражениями: «Кризисная ситуация, все плохо, ничего не возим», «Мы на паузе», «Дорого», «Есть надежный партнер» и т.д.

Результат прохождения модуля:

- Научитесь проходить даже самых суровых секретарей.
- Получите речевые заготовки выстраивания коммуникаций с ЛПР.
- Устраните ошибки в работе с возражениями.

18.00 Окончание тренинга

МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ

Адрес: г. Минск, ул. Притыцкого 156 (конференц-зал Green City Hotel)

СТОИМОСТЬ УЧАСТИЯ

Стоимость участия (продажи). [Счет](#)

Приглашаем представителей экспедиторских компаний, логистических операторов, перевозчиков, импортеров принять участие в Неделе экспедитора 2024

Для участия необходимо направить на майл: info@infotrans.by:

1. Название компании.
2. ФИО участников, должность (указать дни участия)
3. Оплатить счет за участие

БИЗНЕС-ВСТРЕЧА «ТРАНСПОРТНО-ЭКСПЕДИЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В ТЕКУЩИХ РЕАЛИЯХ»

(15 НОЯБРЯ 2024 Г.)

Мероприятие для руководителей и специалистов транспортно-экспедиционных компаний, компаний-перевозчиков, логистических операторов, импортеров

ПРОГРАММА (БИЗНЕС-ВСТРЕЧА)

15 НОЯБРЯ 2024 Г. (БИЗНЕС-ВСТРЕЧА)

9.30 – 9.50	Регистрация участников, приветственный кофе приветственный кофе, неформальное общение, встреча гостей, друзей, коллег.
9.50 – 10.00	Открытие программы Бизнес-встречи, представление спикеров и участников мероприятия. Дмитрий Курочкин – ген.директор Ассоциации интермодальных перевозок и логистики «АИПЛ» (модератор Бизнес-встречи)
10.00 – 10.30	Опыт компании: «НЕОТЕРРА Логистикс»: наши успехи и факты 2023-2024. Ответы на вопросы участников бизнес-встречи. Татьяна Беляева – директор ООО «НЕОТЕРРА Логистикс» (neoterra.by)
10.30 – 11.00	Управление мультивалютными потоками: вызовы и возможности в транспортной логистике. Ответы на вопросы участников бизнес-встречи. Ирина Мотько-Неронская – руководитель офиса ПЕРВЫЙ БИТ (ООО «КейТуБу») (1cbit.by)
11.00 – 11.30	Риски в деятельности транспортно-экспедиционной компании в текущих условиях. Ответы на вопросы участников бизнес-встречи. Максим Юриков – зам. директора по коммерческим вопросам ООО «РАЛАДОС плюс» (ralados.by)
11.30 – 12.00	Влияние ограничений на эффективность железнодорожной логистики. Как международные ограничения влияют на железнодорожные перевозки и логистические цепочки, а также как компании адаптируются к новым условиям. Ответы на вопросы участников бизнес-встречи. Александра Петрович – директор Иностранного унитарного предприятия «Градалогистик» (gradalogistic.by)
12.00 – 12.20	Кофе-пауза
12.20 – 12.50	Вопросы страхования и урегулирования убытков в текущих условиях. Ответы на вопросы участников бизнес-встречи. Екатерина Сиволобова – начальник отдела корпоративного страхования ЗАСО «ТАСК» (task.by)
12.50 – 13.50	Страхование в условиях санкций на территории Европы (Польши и Германии). Особенности урегулирования убытков. Ответы на вопросы участников бизнес-встречи. Виктор Мушинский – аварийный комиссар при возникновении ДТП в странах Западной Европы компании «Cargo Assistance» Сергей Щурский – директор ООО «Страховой брокер СмартБрокер» (smartbroker.by)
13.50 – 14.20	Доставка авиатранспортом грузов из Европы и Китая в Беларусь и Россию в условиях санкций. Ответы на вопросы участников бизнес-встречи. Андрей Ворончуков – зам. директора по коммерческим вопросам ООО «ПРОЛОГ КОНСАЛТ» (pro-log.world)
14.20 – 14.50	Оптимизация процессов и искусственный интеллект в транспортной логистике. Ответы на вопросы участников бизнес-встречи. Дмитрий Коршунов – руководитель отдела продаж ООО «4логист» (4logist.com)
14.50 – 15.20	Цифровая экспедиция: сервис, операционка и работа с перевозчиками. Ответы на вопросы участников бизнес-встречи. Константин Игнатенко – директор по продукту Roolz (roolz.net)
15.20 – 15.40	Кофе-пауза

15.40 – 16.10	Организация доставки грузов из Европы в Беларусь и Россию (через Турцию): текущая ситуация, работа с портами, возникающие сложности. Ответы на вопросы участников бизнес-встречи. <i>Дмитрий Воронцов – учредитель и директор УП «Янстронг» (janstrong.com)</i>
16.10 – 16.40	Эффективные логистические решения ГК «Алютех» в условиях санкционного давления. Ответы на вопросы участников бизнес-встречи. <i>Станислав Закревский – зам. директора по логистике (направление «транспорт») Управляющей компании ГК «Алютех»</i>
16.40 – 17.10	Организация перевозки негабаритных грузов в условиях санкций. Ответы на вопросы участников бизнес-встречи. <i>Ирина Ильницкая – специалист по проектным и негабаритным перевозкам СП «ТРАНЗИТ» ООО (transit.by)</i>
17.10 – 17.40	Особенности таможенного оформления международных перевозок в условиях санкций. Ответы на вопросы участников бизнес-встречи. <i>Михаил Козлов – эксперт в области таможенных отношений</i>
17.40 – 18.00	Подведение итогов бизнес-встречи. Выступление гостей мероприятия

МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ

Адрес: г. Минск, ул. Чапаева 3 (конференц-зал 210 METROV)

СТОИМОСТЬ УЧАСТИЯ

Стоимость участия (бизнес-встреча). [Счет](#)
Для членов Ассоциации «АИПЛ» - бесплатно

ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ ВОПРОСЫ (ОРГАНИЗАТОР)

Ассоциация интермодальных перевозок и логистики «АИПЛ»
Белорусский новостной транспортно-логистический портал INFOTRANS.BY
Тел для справок: +375 29 639-96-98 (Дмитрий Курочкин)
E-mail: info@infotrans.by
<https://infotrans.by/>

МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ

11-14 ноября 2024 г. – г. Минск, ул. Притыцкого 156 (конференц-зал Green City Hotel)
15 ноября 2024 г. – г. Минск, ул. Чапаева 3 (конференц-зал 210 METROV)

СТОИМОСТЬ УЧАСТИЯ

Стоимость участия (юристы, 11 ноября). [Счет](#)
Стоимость участия (море, 12-13 ноября). [Счет](#)
Стоимость участия (авиа, 12-13 ноября). [Счет](#)
Стоимость участия (продажи, 14 ноября). [Счет](#)
Стоимость участия (бизнес-встреча, 15 ноября). [Счет](#)

Приглашаем представителей экспедиторских компаний, логистических операторов, перевозчиков, импортеров принять участие в Неделе экспедитора 2024

Для участия необходимо направить на майл: info@infotrans.by:

1. Название компании.
2. ФИО участников, должность (указать дни участия)
3. Оплатить счет за участие

Приглашаем вступить в Ассоциацию интермодальных перевозок и логистики «АИПЛ»

Членский взнос – 2000 бел.руб. в год
Подробнее о возможностях Ассоциации [здесь](#)